



## Veranstaltungsankündigung

Vorlesung 362 “Globalisierung und Multinationale Unternehmen“ (V)

Montag 14:00 – 15:45 Uhr (KOL-F-118) und Mittwoch 12:15 – 13:45 Uhr (KOL-F-117)

Dozent: Prof. Dr. Andreas Georg Scherer

Verkauf von Readern in der ersten Vorlesung am 20. Februar 2012

An- und Abmeldung im Modulbuchungstool bis: 16. März 2012

Anrechenbarkeit Bachelorstufe: Wahlpflicht BWL 5, 6 ECTS-Punkte

**Leistungsnachweis: Klausur am 06. Juni 2012, 12:15 – 13:45 Uhr**

### Inhalt der Vorlesung:

Die Vorlesung beschäftigt sich mit der Rolle der Multinationalen Unternehmen (MNU) in der globalisierten Wirtschaft. Die Globalisierung führt zu einer Verengung der Handlungsspielräume nationalstaatlicher Politik. Die wirtschaftlichen Austauschprozesse entwachsen zunehmend der Regelungsgewalt nationalstaatlicher Ordnungen. Zugleich sind die supranationalen Institutionen noch nicht in der Lage, der entgrenzten Wirtschaft einen neuen Ordnungsrahmen zu geben und die entstandenen Regulierungslücken zu schliessen. Insbesondere MNU können sich so in vielen Fällen der nationalstaatlichen Rechtsordnung entziehen und unter alternativen Rahmenbedingungen nach ökonomischen Gesichtspunkten auswählen. Diese Entwicklungen erfordern eine Neubestimmung der Rolle der Politik einerseits und der Wirtschaft, namentlich der MNU, andererseits. In der globalisierten Wirtschaft haben MNU – wie diese Vorlesung aufzeigt – nicht nur eine ökonomische, sondern auch eine gesellschaftliche und politische Aufgabe (CSR) zu erfüllen.

Die Vorlesung analysiert die aktuellen Rahmenbedingungen unter denen MNU agieren und versucht nach einer kritischen Auseinandersetzung mit den theoretischen Grundlagen der Globalisierungsdebatte eine begründete Perspektive für das Verhalten der MNU zu entwickeln.

Begleitend zur Vorlesung steht ein Reader zur Verfügung, welcher zum Semesterbeginn erworben werden kann. Die in der Vorlesung verwendeten Folien können jeweils wöchentlich im Vorfeld der Vorlesung von der Homepage des Lehrstuhls herunter geladen werden ([www.business.uzh.ch/professorships/as.html](http://www.business.uzh.ch/professorships/as.html)).



Vorlesung “Globalisierung und Multinationale Unternehmen”

**Frühjahrssemester 2012**

Montag 14:00 – 15:45 Uhr (KOL-F-118) und Mittwoch 12:15 – 13:45 Uhr (KOL-F-117)

**Veranstaltungsübersicht**

**I. Grundbegriffe und Grundpositionen**

**20. Februar (1) Einführung: Globalisierung und Multinationale Unternehmen:  
Grundbegriffe und Problematikbestände**

Literatur:

- Beck, U. (1997): Was ist Globalisierung? Frankfurt a. M.: Suhrkamp Verlag, S. 13–32.
- Scherer, A. G./Palazzo, G. (2008): Globalization and Corporate Social Responsibility, in: Crane, A./McWilliams, A./Matten, D./Moon, J./Siegel, D. (Hrsg.): The Oxford Handbook of Corporate Social Responsibility, Oxford: Oxford University Press, S. 413–431.

**22. Februar (2) „Nike“ und „PUMA“ – Zwei Fallstudien zur Verantwortung der  
Multinationalen Unternehmung**

Literatur:

- Scherer, A.G. (2003a): „Nike“ – Eine Fallstudie zur Verantwortung der multinationalen Unternehmung; in: ders.: Multinationale Unternehmen und Globalisierung. Zur Neuorientierung der Theorie der Multinationalen Unternehmung, Heidelberg: Physica Verlag, S. 19–47.
- Zadek, S. (2004): The Path to Corporate Responsibility, in: Harvard Business Review, Dezember 2004, S. 125–132.

**27. Februar (3) Die Globalisierung der Wirtschaft: Begriffsbestimmung, empirische Befunde, und Global Issues**

Literatur:

- Perraton, J. (2003): The Scope and Implications of Globalisation, in: Michie, J. (Hrsg.): The Handbook of Globalisation, Cheltenham: Edward Elgar, S. 37–60.



**29. Februar (4) Positionen und Kontroversen:  
Ökonomismus, Globalisierungskepticismus, Postmodernismus**

Literatur:

- Scherer, A. G. (2003b): Heimliche Komplizenschaft? Die Multinationale Unternehmung und die Versuchungen von Ökonomismus und Postmodernismus, Analyse und Kritik, in: Zeitschrift für Sozialtheorie, Volume 25, S. 156–175.

**05./07. März (5) + (6) Film „Darwin’s Nightmare“ mit Hintergrundinformationen und anschließender Diskussion**

**II. Akteure und Institutionen**

**12. März (7) Gastvortrag Prof. Dr. Sarianna M. Lundan, Universität Bremen:  
Die Multinationale Unternehmung: Begriff, Geschichte und empirische Befunde**

Literatur:

- Lundan, S. M.: The New Eclectic Paradigm and International Business Strategy, in: Verbeke, A./Merchant, H. (Hrsg.): Handbook of Research on International Strategy Management, Cheltenham: Edward Elgar, im Erscheinen.

**14. März (8) Die Krise des Nationalstaats im Zeitalter der Globalisierung:  
Problematabestände und Lösungsansätze**

Literatur:

- Habermas, J. (1998): Die postnationale Konstellation und die Zukunft der Demokratie, in: ders.: Die postnationale Konstellation, Frankfurt a. M.: Suhrkamp Verlag, S. 91–169.
- Kobrin, S. J. (2001): Sovereignty@bay. Globalization, Multinational Enterprise, and the International Political System, in: Rugman, A. M./Brewer, T. L. (Hrsg.): The Oxford Handbook of International Business, Oxford: Oxford University Press, S. 181-205.



**19. März (9) Die Rolle der Supranationalen Institutionen im Prozess der Globalisierung**

Literatur:

- Scherer, A.G. (2003c): Internationale Institutionen und Regierungsorganisationen, in: ders.: Multinationale Unternehmen und Globalisierung. Zur Neuorientierung der Theorie der Multinationalen Unternehmung, Heidelberg: Physica Verlag, S. 204–231.

**21. März (10) Gastvortrag Dr. Friederike Schultz, VU University Amsterdam:  
Die Rolle der Medien und neuer Kommunikationstechnologien im Prozess  
der Globalisierung**

Literatur:

- Wird vor der Veranstaltung auf der Lehrstuhlseite veröffentlicht.

**26. März (11) Die Rolle der Nichtregierungsinstitutionen im Prozess der Globalisierung**

Literatur:

- Yaziji, M./Doh, J. (2009): NGOs and Corporations. Conflict and Collaboration, New York: Cambridge University Press, S. 3–32 (Kapitel 1 und 2).

**28. März (12) Gastvortrag Prof. Dr. Klaus Dieter Wolf, TU Darmstadt:  
Transnationales Regieren ohne den Staat? Legitimationsbedarf und Legitimierung privater Selbstregulierung**

Literatur:

- Wird vor der Veranstaltung auf der Lehrstuhlseite veröffentlicht.

**02. April (13) Global Governance und Politiknetzwerke: Legitimationsprobleme in Politik und Wirtschaft**

Literatur:

- Held, D./Hale, T. (2011): Editors' Introduction: Mapping Change in Transnational Governance, in: dies.: Handbook of Transnational Governance: New Institutions and Innovations, Cambridge: Polity Press, S. 1–36.



- Palazzo, G./Scherer, A. G. (2006): Corporate Legitimacy as Deliberation. A Communicative Framework, in: Journal of Business Ethics, Volume 66, S. 71–88.

### III. Theoretische Perspektiven

#### **04. April (14) Ausgangssituation der postnationalen Konstellation: Herausforderungen für die Multinationale Unternehmung**

##### Literatur:

- Matten, D./Crane, A. (2005): Corporate Citizenship. Toward an Extended Theoretical Conceptualization, in: Academy of Management Review, Volume 30, S. 166–179.
- Scherer, A.G./Palazzo, G. (2011): The New Political Role of Business in a Globalized World – A Review of a New Perspective on CSR and its Implications for the Firm, Governance, and Democracy, in: Journal of Management Studies, Volume 48, S. 899–931.

#### **16. April (15) Die neue politische Rolle der Multinationalen Unternehmung**

##### Literatur:

- Scherer, A.G./Palazzo, G. (2011): The New Political Role of Business in a Globalized World – A Review of a New Perspective on CSR and its Implications for the Firm, Governance, and Democracy, in: Journal of Management Studies, Volume 48, S. 899–931.

#### **18. April (16) CSR-Konzeptionen im Vergleich**

##### Literatur:

- Scherer, A. G./Palazzo, G. (2007): Toward a Political Conception of Corporate Responsibility. Business and Society Seen From a Habermasian Perspective, in: Academy of Management Review, Volume 32, S. 1096–1120.



**23. April (17) Konzeptionen demokratischer Governance im Vergleich**

Literatur:

- Habermas, J. (1996): Drei normative Modelle der Demokratie, in: ders.: Die Einbeziehung des Anderen. Studien zur politischen Theorie, Frankfurt a. M.: Suhrkamp Verlag, S. 277–292.

**25. April (18) Shareholder Value-Ansatz, Stakeholder-Theorie und Corporate Citizenship-Ansätze im Vergleich**

Literatur:

- Jensen, M.C. (2002): Value Maximization, Stakeholder Theory, and the Corporate Objective Function, in: Business Ethics Quarterly, Volume 12, S. 235–256.
- Scherer, A.G./Baumann, D./Schneider, A.: Corporate Citizenship and Corporate Governance. Compensating for the Democratic Deficit of Corporate Political Activity, in: Business and Society, im Erscheinen.

**30. April (19) Gastvortrag Dr. Andreas Rasche, Warwick Business School: Overview on theories of MNCs CSR approaches (critical review & new approaches)**

Literatur:

- Locke, M. R./Romis, M. (2010): The Promise and Perils of Private Voluntary Regulation. Labor Standards and Work Organization in two Mexican Garment Factories, in: Review of International Political Economy, Volume 17, S. 45–74.
- Rasche, A. (2012): The United Nations and Transnational Corporations. How the UN Global Compact Has Changed the Debate, in: Lawrence, J./Beamish, P. (Hrsg.): Globally Responsible Leadership. Business According to the UN Global Compact. Thousand Oaks: Sage, S. 33–49.

**02. Mai (20) Film “The Corporation”**

**IV. Praktische Orientierungen**

**07. Mai (21) Das Verhältnis von Managementprozess und Realgüterprozess im Spannungsfeld von Profit und Verantwortung.**



Literatur:

- Crane, A./Matten, D. (2010). Business Ethics. Managing Corporate Citizenship and Sustainability in the Age of Globalization, 3. Edition. New York: Oxford University Press, S. 183–231 (Kapitel 5).

**09. Mai (22) Verantwortung im Managementprozess (1):  
Organisationsgestaltung & Compliance vs. Integrity**

Literatur:

- Paine, L. S. (1994): Managing for Organizational Integrity, in: Harvard Business Review, Volume 72: 106–117.
- Scherer, A. G./Palazzo, G./Seidl, D. (2011): Legitimacy Strategies in a Globalized World. Organizing for Complex and Heterogeneous Environments. University of Zurich, Chair of Foundations of Business Administration and Theories of the Firm, in: Working Paper No. 202, Dezember 2011.
- Stansbury, J./Barry, B. (2007): Ethics Programs and the Paradox of Control, in: Business Ethics Quarterly, Volume 17, S. 239–261.

**14. Mai (23) Verantwortung im Managementprozess (2):  
Responsible Leadership & Human Resource Management**

Literatur:

- Greenwood, M. R. (2002): Ethics and HRM. A Review and Conceptual Analysis, in: Journal of Business Ethics, Volume 36, S. 261–278.
- Waldman, D. A./Galvin, B. M. (2008): Alternative Perspectives of Responsible Leadership, in: Organizational Dynamics, Volume 37, S. 327–341.

**16. Mai (24) Verantwortung im Realgüterprozess (1): Praktiker-Vortrag**

Literatur

- Wird ggf. vor der Veranstaltung auf der Lehrstuhlseite veröffentlicht.



**21. Mai (25) Verantwortung im Realgüterprozess (2): Produktion, Zulieferer und Wettbewerber**

Literatur:

- Crane, A./Matten, D. (2010): Business Ethics. Managing Corporate Citizenship and Sustainability in the Age of Globalization, 3. Edition, New York: Oxford University Press, S. 389–437 (Kapitel 9).

**23. Mai (26) Übungsklausur**

**30. Mai (27) Branchenstandards und CSR-Initiativen**

Literatur:

- Barnett, M. L./King. A. (2008): Good Fences Make Good Neighbors. A Longitudinal Analysis of an Industry Self-regulatory Institution, in: Academy of Management Journal, Volume 51, S. 1150–1170.
- Waddock, S. (2008): Building a New Institutional Infrastructure for Corporate Responsibility, in: Academy of Management Perspectives, Volume 22, S. 87–108.

**06. Juni (28) Klausur: Mo 14:00-15:30 Uhr**





### **Einführende Literatur (im Reader enthalten):**

- Barnett, M. L./King, A. (2008): Good Fences Make Good Neighbors. A Longitudinal Analysis of an Industry Self-regulatory Institution, in: *Academy of Management Journal*, Volume 51, S. 1150–1170.
- Beck, U. (1997): *Was ist Globalisierung?* Frankfurt a. M.: Suhrkamp, S. 13–32.
- Crane, A./Matten, D. (2010). *Business Ethics. Managing Corporate Citizenship and Sustainability in the Age of Globalization*, 3. Edition. New York: Oxford University Press.
- Greenwood, M. R. (2002): Ethics and HRM. A Review and Conceptual Analysis, in: *Journal of Business Ethics*, Volume 36, S. 261–278.
- Habermas, J. (1996): Drei normative Modelle der Demokratie, in: ders.: *Die Einbeziehung des Anderen. Studien zur politischen Theorie*, Frankfurt a. M.: Suhrkamp Verlag, S. 277–292.
- Habermas, J. (1998): Die postnationale Konstellation und die Zukunft der Demokratie, in: ders.: *Die postnationale Konstellation*, Frankfurt a. M.: Suhrkamp, S. 91–169.
- Held, D./Hale, T. (2011): Editors' Introduction. Mapping Change in Transnational Governance, in: dies.: *Handbook of Transnational Governance. New Institutions and Innovations*, Cambridge, UK: Polity Press, S. 1–36.
- Jensen, M. C. (2002): Value Maximization, Stakeholder Theory, and the Corporate Objective Function, in: *Business Ethics Quarterly*, Volume 12, S. 235–256.
- Kobrin, S. J. (2001): Sovereignty@bay. Globalization, Multinational Enterprise, and the International Political System, in: Rugman, A. M./Brewer, T. L. (Hrsg.): *The Oxford Handbook of International Business*, Oxford: Oxford University Press, S. 181–205.
- Locke, M. R./Romis, M. (2010): The Promise and Perils of Private Voluntary Regulation. Labor Standards and Work Organization in two Mexican Garment Factories, in: *Review of International Political Economy*, Volume 17, S. 45–74.
- Lundan, S. M.: The New Eclectic Paradigm and International Business Strategy, in: Verbeke, A./Merchant, H. (Hrsg.): *Handbook of Research on International Strategy Management*, Cheltenham: Edward Elgar, im Erscheinen.
- Matten, D./Crane, A. (2005): Corporate Citizenship. Toward an Extended Theoretical Conceptualization, in: *Academy of Management Review*, Volume 30, S. 166–179.
- Paine, L. S. (1994): Managing for Organizational Integrity, in: *Harvard Business Review*, Volume 72, S. 106–117.
- Palazzo, G./Scherer, A. G. (2006): Corporate Legitimacy as Deliberation. A Communicative Framework, in: *Journal of Business Ethics*, Volume 66, S. 71–88.
- Perraton, J. (2003): The Scope and Implications of Globalisation, in: Michie, J. (Hrsg.): *The Handbook of Globalisation*, Cheltenham: Edward Elgar, S. 37–60.
- Locke, M. R./Romis, M. (2010): The Promise and Perils of Private Voluntary Regulation. Labor Standards and Work Organization in two Mexican Garment Factories, in: *Review of International Political Economy*, Volume 17, S. 45–74.
- Scherer, A. G. (2003a): „Nike“ – Eine Fallstudie zur Verantwortung der multinationalen Unternehmung; in: ders.: *Multinationale Unternehmen und Globalisierung. Zur Neuorientierung der Theorie der Multinationalen Unternehmung*, Heidelberg: Physica Verlag, S. 19–47.



- Scherer, A. G. (2003b): Heimliche Komplizenschaft? Die Multinationale Unternehmung und die Versuchungen von Ökonomismus und Postmodernismus, in: *Analyse und Kritik. Zeitschrift für Sozialtheorie*, Volume 25, S. 156–175.
- Scherer, A. G. (2003c): Internationale Institutionen und Regierungsorganisationen, in: ders.: *Multinationale Unternehmen und Globalisierung. Zur Neuorientierung der Theorie der Multinationalen Unternehmung*, Heidelberg: Physica Verlag, S. 204–231.
- Scherer, A. G./Baumann, D./Schneider, A.: Corporate Citizenship and Corporate Governance. Compensating for the Democratic Deficit of Corporate Political Activity, in: *Business and Society*, im Erscheinen.
- Scherer, A. G./Palazzo, G. (2007): Toward a Political Conception of Corporate Responsibility. Business and Society Seen From a Habermasian Perspective, in: *Academy of Management Review*, Volume 32, S. 1096–1120.
- Scherer, A. G./Palazzo, G. (2008): Globalization and Corporate Social Responsibility, in: Crane, A./McWilliams, A./Matten, D./Moon, J./Siegel, D. (Hrsg.): *The Oxford Handbook of Corporate Social Responsibility*, Oxford: Oxford University Press, S. 413–431.
- Scherer, A. G./Palazzo, G. (2011): The New Political Role of Business in a Globalized World – A Review of a New Perspective on CSR and its Implications for the Firm, Governance, and Democracy, in: *Journal of Management Studies*, Volume 48, S. 899–931.
- Scherer, A. G./Palazzo, G./Seidl, D. (2011): Legitimacy Strategies in a Globalized World. Organizing for Complex and Heterogeneous Environments. University of Zurich, Chair of Foundations of Business Administration and Theories of the Firm, in: Working Paper No. 202, Dezember 2011.
- Stansbury, J./Barry, B. (2007): Ethics Programs and the Paradox of Control, in: *Business Ethics Quarterly*, Volume 17, S. 239–261.
- Waddock, S. (2008): Building a New Institutional Infrastructure for Corporate Responsibility, in: *Academy of Management Perspectives*, S. 87–108.
- Waldman, D. A./Galvin, B. M. (2008): Alternative Perspectives of Responsible Leadership, in: *Organizational Dynamics*, Volume 37, S. 327–341.
- Yaziji, M./Doh, J. (2009): *NGOs and Corporations. Conflict and Collaboration*. New York: Cambridge University Press, S. 3–32 (Kapitel 1 und 2).
- Zadek, S. (2004): The Path to Corporate Responsibility, in: *Harvard Business Review*, Dezember 2004, S. 125–132.



### Überblicksliteratur/Nachschlagewerke:

- Albrow, M. (1998): Abschied vom Nationalstaat. Staat und Gesellschaft im globalen Zeitalter, Frankfurt a.M.: Suhrkamp.
- Aguilera, R. V./Jackson, G. (2010): Comparative and International Corporate Governance, in: The Academy of Management Annals, Volume 4, S. 485–556.
- Bansal, P./Hoffman, A. (2012): The Oxford Handbook of Business and the Natural Environment, Oxford: Oxford University Press.
- Bartlett, C. A./Ghoshal, S. (Hrsg.) (1995): Transnational Management. Text, Cases, and Readings in Cross-Border Management, 2nd Ed., Chicago: McGraw-Hill.
- Bhagwati, J. (2004): In Defense of Globalization, Oxford: Oxford University Press.
- Brakman, S./Garretsen, H./van Marrewijk, C./van Witteloostuijn, A. (2006): Nations and Firms in the Global Economy. An Introduction to International Economics and Business, Cambridge (UK): Cambridge University Press.
- Browning, G./Halcli, A./Webster, F. (Eds.) (2000): Understanding Contemporary Society. Theories of the Present, London: Sage Publications.
- Carlsnaes, W./Risse, T./Simmons, B.A. (Hrsg.) (2002): Handbook of International Relations, London: Sage Publications.
- Chandler, A. D./Mazlish, B. (Hrsg.) (2005): Leviathans. Multinational Corporations and the New Global History, Cambridge: Cambridge University Press.
- Chew, D.H. (Hrsg.) (1997): Studies in International Corporate Finance and Governance Systems. A Comparison of the U.S., Japan, & Europe, Oxford: Oxford University Press.
- Clapham, A. (2006): Human Rights Obligations of Non-State Actors, Oxford: Oxford University Press.
- Cohen, R./Kennedy, P. (2000): Global Sociology, London: MacMillan Press.
- Dicken, P. (2007): Global Shift. Transforming the World Economy, London: Sage Publications.
- Dreher, A./Gaston, N./Martens, P. (2008): Measuring Globalization. Gauging its Consequences, New York: Springer.
- Dunning, J. (Hrsg.) (2003): Making Globalization Good, Oxford: Oxford University Press.
- Falk, R. (1999): Predatory Globalization. A Critique, Cambridge (UK): Polity Press.
- Fligstein, N. (2001): The Architecture of Markets. An Economic Sociology of Twenty-First-Century Capitalist Societies, Princeton: Princeton University Press.
- Forsgren, M. (2008): Theories of the Multinational Firm. A Multidimensional Creature in the Global Economy, Cheltenham: Edward Elgar.
- Fukuyama, F. (2004): State-building. Governance and World Order in the 21st Century, Ithaca: Cornell University Press.
- Garriga, E./Melé, D. (2004): Corporate Social Responsibility Theories: Mapping the Territory, in: Journal of Business Ethics, Volume 53, S. 51-71.
- Giusta, M. D./Kambhampati, U. S./Wade, R. H. (Hrsg.) (2006): Critical Perspectives on Globalization, Cheltenham: Edward Elgar.
- Grimsey, D./Lewis, M. K. (2004): Public Private Partnerships, Cheltenham: Edward Elgar.
- Hart, S. L. (2005): Capitalism at the Crossroads, New Jersey: Wharton School Publishing.
- Hartmann, L. P./Arnold, D. G./Wokutch, R.E. (Hrsg.) (2003): Rising above Sweatshops. Innovative Approaches to Global Labor Challenges, London: Praeger.



- Held, D./McGrew, A./Goldblatt, D./Perraton, J. (1999): *Global Transformations. Politics, Economics, and Culture*, Cambridge: Polity Press.
- Hermann, H./Voigt, K.-I. (Hrsg.) (2005): *Globalisierung und Ethik*, Heidelberg: Physica Verlag.
- Hewson, M./Sinclair, T. J. (Hrsg.) (1999): *Approaches to Global Governance Theory*, Albany: State University of New York Press.
- Hodge, G./Greve, C. (2005) (Hrsg.): *The Challenge of Public-Private Partnerships. Learning from International Experience*, Cheltenham: Edward Elgar.
- Holtbrügge, D./Welge, M.K. (2010): *Internationales Management*, Stuttgart: Schaeffer-Poeschel.
- Homann, K./Suchanek, A. (2000): *Ökonomik – Eine Einführung. Neue ökonomische Grundrisse*, Tübingen.
- Hughes, O. E./O'Neill, D. (2008): *Business, Government & Globalization*, New York: Palgrave Macmillan.
- Jones, G. (2005): *Multinationals and Global Capitalism. From the Nineteenth to the Twenty-first Century*, Oxford: Oxford University Press.
- Kourula, A./Laasonen, S. (2010). *Nongovernmental Organizations in Business and Society, Management, and International Business Research. Review and Implications From 1998 to 2007*, in: *Business and Society*, Volume 49, S. 567-569.
- Kumar, B. N./Osterloh, M./Schreyögg, G. (Hrsg.) (1999): *Unternehmensethik und Transformation des Wettbewerbs: Shareholder Value, Globalisierung, Hyper-Wettbewerb. Festschrift für Horst Steinmann zum 65. Geburtstag*, Stuttgart: Schäffer-Poeschel.
- Kumar, B. N./Steinmann, H. (Hrsg.) (1998): *Ethics in International Management*, Berlin u.a.: De Gruyter.
- Lechner, F. J./Boli, J. (Hrsg.) (2000): *The Globalization Reader*, Oxford: Blackwell.
- Levy-Livermore, A. (Hrsg.) (1998): *Handbook of the Globalization of the World Economy*, Cheltenham: Elgar.
- Maak, T./Lunau, Y. (Hrsg.) (1998): *Weltwirtschaftsethik*, Bern u.a.: Haupt.
- Macharzina, K./Welge, M. K. (Hrsg.) (1989): *Handwörterbuch Export und Internationale Unternehmung*, Stuttgart: Poeschel.
- McIntosh, M./Leipziger, D./Jones, K./Coleman, G. (1998): *Corporate Citizenship. Successful Strategies for Responsible Companies*, London: Pitman.
- Meyer, K.E. (Ed.) (2008): *Multinational Enterprises and Host Economies*, Volume I und II, Cheltenham: Edward Elgar.
- Michie, J./Smith, J.G. (Eds.) (1995): *Managing the Global Economy*, Oxford: Oxford University Press.
- Oesterle, M./Schmid, S. (2009): *Internationales Management – Forschung, Lehre, Praxis*, Stuttgart: Schaeffer-Poeschel.
- Phillips, R. A. (2011): *Stakeholder Theory. Impact and Prospects*, Cheltenham: Edward Elgar.
- Rugman, A. M. (2000): *The End of Globalization. A New and Radical Analysis of Globalization and what it Means for Business*, London: Random House.
- Rugman, A. M./Brewer, T. L. (2001): *The Oxford Handbook of International Business*, Oxford: University Press.
- Ruh, H./Leisinger, K. M. (2004) (Hrsg.): *Ethik im Management. Ethik und Erfolg verbünden sich*, Zürich: Orell Füssli Verlag AG.
- Scherer, A. G. (2003): *Multinationale Unternehmen und Globalisierung. Zur Neuorientierung der Theorie der Multinationalen Unternehmung*, Heidelberg: Physica Verlag.



- Scherer, A. G./Palazzo, G. (2008) (Hrsg.): Handbook of Research on Global Corporate Citizen-ship, Cheltenham: Edward Elgar.
- Scherer, A. G./Palazzo, G./Matten, D. (2009) (Gast Hrsg.): Special Issue on:  
The Changing Role of Business in Global Society: New Challenges and Responsibilities, in:  
Business Ethics Quarterly, Vol. 19, No. 3.
- Scholte, J. A. (2005): Globalization. A Critical Introduction, 2. Edition, New York: Palgrave  
MacMillan.
- Shelton, D. (Hrsg.) (2000): Commitment and Compliance. The Role of Non-Binding Norms in  
the International Legal System, Oxford: Oxford University Press.
- Simmons, B. A./Dobbin, F./Garett, G. (Hrsg.) (2008): The Global Diffusion of Markets and De-  
mocracy, Cambridge: Cambridge University Press.
- Sullivan, J. J. (2002): The Future of Corporate Globalization. From the Extended Order to the  
Global Village, Westport: Greenwood Publishing.
- Standing, G. (2009): Work after Globalization. Building Occupational Citizenship, Cheltenham:  
Edward Elgar.
- Stiglitz, J. E. (2002): Globalization and its Discontents, New York: Norton & Company.
- Streck, W. (Hrsg.) (1998): Internationale Wirtschaft, Nationale Demokratie. Herausforderungen  
für die Demokratietheorie, Frankfurt a. M.: Campus.
- Tenbrunsel, A. E./Smith-Crowe K. (2008): Ethical Decision-Making: Where We've Been and  
Where're Going, in: Academy of Management Annals, Volume 2, S. 545-607.
- Vernon, R. (1998): In the Hurricane's Eye, Cambridge: Harvard Business School Press.
- Vogel, D. (2008): Private Global Business Regulation, in: Annual Review of Political Science,  
Volume 11, S. 261–282.
- Weinstein, M. M. (Ed.) (2008): Globalization – What's new?, New York: Columbia University  
Press.
- Willke, H. (2009): Governance in a Disenchanted World. The End of Moral Society, Chelten-  
ham: Edward Elgar.
- Windsor, D. (2006): Corporate Social Responsibility. Three Key Approaches, in Journal of  
Management Studies, Volume 43, S. 93-114.
- Zürn, M. (1998): Regieren jenseits des Nationalstaates. Globalisierung und Denationalisierung  
als Chance, Frankfurt a. M.: Suhrkamp.